

فلزات

آنها

احسان رحمانی، مدیر عامل شرکت مسپار کاو ۸۵

بازار عراق، تشنه تسمه‌های مسی ایرانی است

علیرضا اگردی، مدیر عامل شرکت ماهان مس:

فعالیت در کنار رقیبان با استفاده از تکنولوژی به‌روز



حمیدرضا کارچانی، مدیر عامل صنایع ورق مس و برنج صالح:

بازار محصولات تخت بسیار خوب است



رضارحیمی، عمده‌فروش ورق مسی و برنجی:

واردات ورق‌های کاپر نیکل و سفید برنز صرفه اقتصادی ندارد



پرونده "محصولات تخت مسی و آلپارژی"

احسان رحمانی، مدیرعامل شرکت مسبارکاو در گفت و گو با «فلزات آنلاین»:

بازار عراق تشنه تسمه‌های مسی ایرانی است

با توجه به مشکلات اقتصادی که کشور با آن دست و پنجه نرم می‌کند و محدود بودن بازار داخلی، به دست آوردن سهم از بازارهای خارجی بیش از پیش اهمیت می‌یابد، علاوه بر این به دلیل تحریم‌های صنایع فلزی که عمدتاً بر شرکت‌های بزرگ متمرکز شده است، قابل پیش‌بینی است که صادرات این شرکت‌ها محدودتر شده و فرصت‌های جدیدی برای صنایع پایین دست کوچک و متوسط ایجاد خواهد شد. لذا این شرکت‌ها می‌توانند در شرایط فعلی کمک شایانی به اقتصاد کشور داشته باشند؛ در همین راستا خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با احسان رحمانی مدیرعامل یکی از شرکت‌های مطرح بازار محصولات پایین دست مس به گفت و گو نشست است، آنچه از نظر شما می‌گذرد مصاحبه خبرنگار ما با مدیرعامل شرکت مسبارکاو، تولیدکننده انواع مفتول، انواع هادی‌های مسی و تسمه‌های مسی است:

◀ شرکت مسبارکاو از چه زمانی فعالیت خود را شروع کرد؟

شرکت مسبارکاو در سال ۸۰ راه‌اندازی شده است، ما پیش از افتتاح شرکت مسبارکاو شرکتی با نام مس‌راد کوه‌رنگ داشتیم که فقط مفتول مسی تولید می‌کرد، در آن زمان تصمیم گرفتیم با توسعه مجموعه و اضافه کردن محصولات جدید ارزش افزوده بیشتری ایجاد کنیم، در حال حاضر سیم هوایی مسی،

هادی‌های افشان و نیمه افشان، هادی‌های مفتولی و تسمه‌های مسی تولید می‌کنیم.

البته تسمه مسی در هر صنعت مصرفی نام متفاوتی همچون شینه، باسبار، سیم تخت و .. دارد، صنایع مصرف‌کننده تسمه تولیدکنندگان و تعمیرکاران ترانسفورماتور، تابلوسازان برق و تولیدکنندگان کویل‌های ارتینگ هستند، البته دو سالی هست که یک صنف مصرف‌کننده به اصناف قبلی اضافه شده که میزان تقاضای

تسمه را افزایش چشم‌گیری داده است، صنایع دستی از جذاب‌ترین صنایع مصرف‌کننده تسمه‌های مسی هستند که ظروف بسیار زیبایی را از این تسمه‌ها تولید می‌کنند. در واقع این صنعت‌گران یا ورق مسی را از شرکت شهید باهنر خریداری می‌کنند و خودشان این ورق‌ها را برش می‌دهند یا تسمه‌های عرض بزرگ با ضخامت کم را از ما خریداری کرده و از آن‌ها تولید می‌کنند.



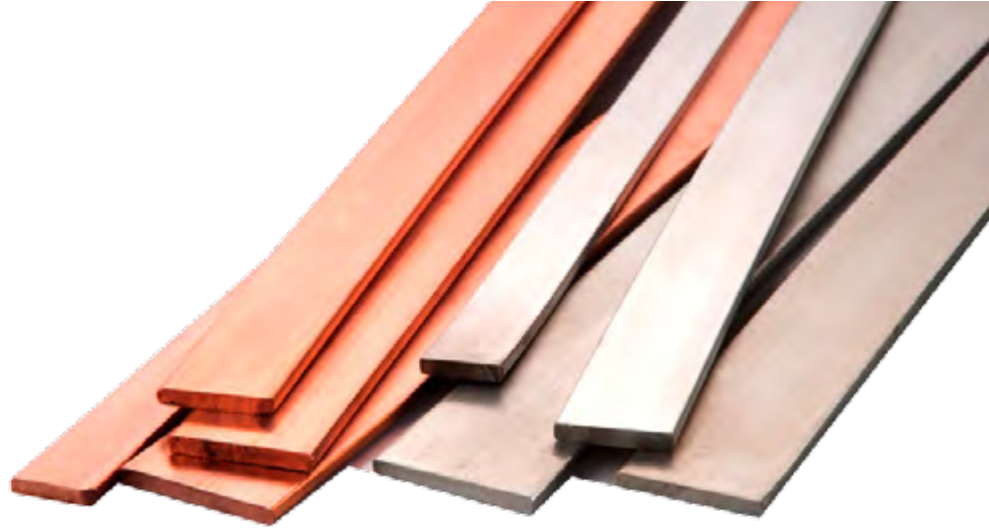
بود که امسال خوشبختانه دولت با تمهیداتی که اندیشید این معضل را حل کرد.

◀ از چه نوع تکنولوژی برای تولید تسمه استفاده می‌کنید؟

تکنولوژی سنتی تولید تسمه روش اکستروژن است، اما تکنولوژی‌های جدیدتری نیز رایج شده‌اند. ما اولین شرکت در ایران هستیم که دستگاه کانفورم را برای تولید تسمه وارد کردیم، برای تولید تسمه مورد نیاز صنایع تولیدی ترانسفورماتور، میلگرد ۲۰ میلی‌متر مسی را وارد چرخ ریخته‌گری کرده و پس از خمیری شدن مواد اولیه، با قالب، سایز مورد نظر را اکستروژن می‌کنیم؛ برای تابلوسازها که سختی ورق نیز برای آن‌ها مهم است، مرحله کشش نیز به این فرایند افزوده می‌شود. برای تولید تسمه از مفتول در سه سایز ۱۲، ۱۶ و ۲۰ میلی‌متر استفاده می‌شود. قبل از این روش تولید تسمه به این شکل بود که کاتد را به بیلت تبدیل کرده و بیلت را با پرس اکستروژن تبدیل به مقاطع مسی می‌کردند که قیمت تمام شده آن بسیار بالا بود.

◀ چه عواملی بر رونق یا رکود بازار داخلی تاثیر دارد؟

متأسفانه بازار داخلی بسیار سردرگم است، قیمت مس یا به طور کلی فلزات ارتباط مستقیم با نوسانات قیمت دلار دارد و همین نوسانات بازار داخلی را گیج کرده است، اگر قیمت دلار آزاد شود و به قیمت واقعی خود برسد، بسیاری از مشکلات بازار داخلی رفع خواهد شد. در حال حاضر اختلاف قیمت دلار نیمایی با دلار آزاد است که وضعیت بازار را تعیین می‌کند، به طور مثال اگر فاصله این دو نرخ با هم زیاد شود، رقابت افزایش می‌یابد و اگر اختلاف کم شود کاهش قیمت داریم و رقابتی وجود ندارد، در کل بازار داخلی ما بسیار گیج است. بزرگترین چالش کشور کشف نرخ واقعی دلار است، اگر دلار قیمت واقعی داشته باشد مس نیز با نرخ واقعی در بورس کالا قیمت‌گذاری می‌شود و بسیاری از معضلات تولیدکنندگان مصنوعات مسی حل خواهد شد.



در واقع برای ارزیابی پیشرفت کشور، کنار بررسی رشد اقتصادی، سرانه مصرف مس نیز در نظر گرفته می‌شود، هرچقدر کشوری توسعه یابد مصرف مس آن کشور نیز افزایش خواهد داشت. امسال با توجه به کسری بودجه‌ای که دولت دارد، پروژه‌ها بسیار کمتر شده‌اند، هر سال این

بزرگترین چالش کشور کشف نرخ واقعی دلار است، اگر دلار قیمت واقعی داشته باشد مس نیز با نرخ واقعی در بورس کالا قیمت‌گذاری می‌شود و بسیاری از معضلات تولیدکنندگان مصنوعات مسی حل خواهد شد

موقع، شرکت‌های تابلوساز سفارش تسمه داده بودند اما هنوز که از سفارش خبری نیست، حتی روز به روز تقاضا نیز کاهش می‌یابد؛ تولیدکنندگان تابلو از قبول پروژه جدید نگرانند که مبادا دولت نتواند از پس پرداخت مبلغ فاکتورها برآید، به همین دلیل تولیدکنندگان دست به عصاره می‌روند.

◀ در بحث تولید با چه مشکلاتی مواجه هستید؟ آیا مواد اولیه به اندازه کافی در دسترس است؟ مشکل خاصی در فرایند تولید نداریم؛ خوشبختانه در کشور ما مس به وفور یافت می‌شود و مشکلی در این زمینه نداریم، ما هر هفته در بورس کالا شرکت کرده و مواد اولیه مورد نیاز خود را از این طریق تهیه می‌کنیم. سال گذشته دسترسی به مواد اولیه کمی دشوار شده

◀ استاندارد سایز تسمه‌ها چقدر است؟

سایز تسمه‌ها بسیار متنوع است، ما تسمه از ضخامت دو میلی‌متر با عرض یک سانتی‌متر تا ضخامت چهار میلی‌متر با عرض ۱۷۰ میلی‌متر تولید می‌کنیم، این تسمه‌ها دو نوع شاخه و کوئل دارند. از تسمه‌های خیلی بزرگ با ضخامت کم در ساخت ظروف استفاده می‌شود، تسمه‌های متوسط و کوچک در تابلوها و اگر سایز خیلی ریز شود در سیم‌پیچی ترانسفورماتور به کار می‌رود. البته بیشتر شرکت‌ها ترانسفورماتورساز مس را با آلومینیوم جایگزین می‌کنند.

◀ آیا در تابلو برق نیز می‌توان بجای تسمه مسی از تسمه آلومینیومی استفاده کرد؟

استفاده از تسمه آلومینیومی به جای تسمه مسی محدودیتی ندارد اما به دلیل حجم بیشتری که می‌گیرد، تابلو برق بسیار بزرگ می‌شود و نیاز به فضای بیشتری دارد، برای اینکه بتوانند آلومینیوم را جایگزین مس کنند باید سایز را سه برابر افزایش دهند. در واحدهایی که محدودیت فضایی دارند جایگزینی آلومینیوم بجای مس، توصیه نمی‌شود.

◀ سهم مسبارکاه از بازار تسمه مسی چقدر است؟

در واقع هیچ آمار رسمی وجود ندارد که بدانیم ما چه سهمی از بازار تسمه‌های مسی را در اختیار داریم اما حدس می‌زنم ۶۰ درصد سهم بازار مربوط به مسبارکاه است.

◀ تقاضا نسبت به سال ۹۷ چه تغییری کرده است؟

سرانه تولید مس نشانه پیشرفت کشور است،

◀ مشتریان شما عمدتاً از خود شما تسمه مورد نیاز خود را خرید می کنند یا از طریق بازار این تسمه ها را تهیه می کنند؟

شرکت های بزرگی که تناژ بالا بخواهند مستقیماً از شرکت تسمه می خرند و مشتریان که مصارف آن ها جزئی است از طریق بازار باید نیاز خود را برطرف کنند، حداقل تناژی که می توانند مستقیم از شرکت خرید کنند یک تن یعنی وزن یک بسته از این تسمه ها است.

◀ آیا زمینه برای صادرات تسمه های مسی مهیا است؟

ما باید برای صادرات به کشورهای دیگر برنامه مدون داشته باشیم و هوشمندانه عمل کنیم، به ویژه برای صادرات به بازار آماده عراق. کشور چین به دلیل تنوع سائیزی که تسمه ها دارند و به دلیل هزینه بردار بودن حمل و نقل مس که ناشی از HC سنگین بودن مس است، نمی تواند بازار عراق را ساپورت کند؛ در نتیجه ما باید از این شرایطی که عراق پس از جنگ دارد استفاده کنیم و میدان را به نفع حریف های ترک و عربستان نکنیم. در حال حاضر دو کشور ترکیه و عربستان تمرکز عجیبی بر بازار عراق کرده اند و این بازار را بسیار خوب ساپورت می کنند، بویژه عربستان که صادرکنندگان این کشور حتی راحت تر از ترکیه در عراق فعالیت صادراتی می کنند، ما نیز باید از بازار تشنه عراق نهایت استفاده را ببریم و قوانینی برای تسهیل صادرات به این کشور وضع کنیم.

◀ دولت چگونه می تواند راه را برای صادرکنندگان هموار کند؟

دولت مقررات متعدد و متناقضی وضع می کند، مصوباتی مانند بازگشت ارز به سامانه نیما صادرکنندگان را سردرگم کرده است؛ من به عنوان صادرکننده نمی دانم در ۶ ماه آینده چه میزان صادرات خواهم داشت و چقدر باید ارز به کشور بازگردانم، پس چگونه برای صادرات برنامه ریزی کنم؟ عطف به ماسبق کردن هم فعالیت را دشوارتر کرده است. ما بیشترین مرادوات اقتصادی را با عراق داریم که خیلی از

فعالان تجاری و بازرگانی آن ها در ایران شماره حساب دارند و مبالغ خرید خود را ریالی پرداخت می کنند و علاقه ای هم به پرداخت ارزی ندارند؛ این در حالی است که دولت اعلام می کند که اجازه صادرات ریالی را ندارد. در چنین شرایطی چگونه می توان قوانین مرتبط با بازگشت ارز را اجرا کرد. متأسفانه دولت به جای اینکه صادرکننده را تشویق کند، سنگ جلوی پای آن ها نیز می اندازد. دولت اگر با بخش خصوصی کاری نداشته باشد، بخش خصوصی به راحتی می تواند ایجاد ارزش افزوده کند. ما دو هفته دیگر در نمایشگاه عراق حضور داریم و مطمئناً می توانیم قراردادهای خوبی عقد کنیم، البته اگر قوانین دست ما را نبندد.

◀ پس از اعمال تحریم صادرات فلز، صادرات محصولات شما چه تغییری کرده است؟

ما همچنان صادرات داریم، عملاً تحریم ها برای شرکت های بزرگ است و ما نیز بیشتر با بازرگانان کار می کنیم که با آمریکا مرادوهای ندارند که تحریم های آمریکا بتواند تاثیری بر عملکرد آن ها بگذارد؛ پس دلیلی ندارد به خاطر تحریم ها از ما سیم و کابل یا تسمه نخرند. ما در حال حاضر به غیر از هادی های افشان، نیمه افشان و مفتولی، تسمه نیز به کشورهای حاشیه خلیج فارس صادر می کنیم، صادرات به کشورهای CIS نیز در برنامه آینده ما هست. شرکت های کوچک و متوسط راه دور زدن تحریم ها را پیدا می کنند به شرط اینکه دولت دست اندازی بر سر راه آن ها نگذارد. دولت باید به صادرات محصولات تولیدی کمک کند. در حال حاضر مواد اولیه به صورت خام از کشور خارج می شود که هیچ آورده ای برای کشور ندارد.

◀ آیا محصولات تخت به کشور وارد می شود؟ حجم واردات محصولات تخت بسیار کم است، تنها محصول تختی که وارد ایران می شود ورق هایی با عرض بیش از ۶۶۰ سانتی متر است که شرکت باهنر تولید نمی کند و از ترکیه وارد کشور می شود اما مقدار آن بسیار ناچیز است، از ورق های ۶۶۰ سانتی متر در ساخت ترانسفورماتور استفاده می شود و گاهی خود این شرکت ها مستقیم از ترکیه ورق مورد نیاز خود را وارد می کنند. البته فروشندگان بازار نیز در برخی مواقع ورق کمتر از ۶۶۰ سانتی متر نیز وارد می کنند، در بعضی موارد واردات نسبت به تولید داخلی ارزان تر است. به هر حال به دلیل انحصاری بودن تولید ورق، بازاریان در بین تولیدات داخلی انتخاب دیگری ندارند و برای کاهش هزینه های خود دست به دامان واردات می شوند که البته در حال حاضر این میزان نزدیک به صفر است. اما در بحث تسمه مسی به دلیل اینکه قیمت های ما بسیار پایین تر از کشور ترکیه است، واردات انجام نمی شود. در بحث تسمه، واردات که نداریم هیچ، اتفاقاً به کشور ترکیه تسمه نیز صادر می کنیم.

