



مدیرعامل مسبارکاهو:

تقاضای مس، از عرضه آن پیشی گرفت

مدیرعامل مسبارکاهو با بیان اینکه تقاضا از عرضه پیشی گرفته است، گفت: وضعیت بازار مس مناسب نیست، به دلیل سیاست‌گذاری‌های اشتباه، تقاضای خرید مس افزایش شدیدی یافته است.

احسان رحمانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: قیمت مس به دلیل نحوه رقابت در بورس کالا و رقابتی شدن آن، بسیار افزایش یافته است.

وی افزود: روزهای یکشنبه هر مقدار مس در بورس کالا عرضه شود به فروش می‌رود و این جلو افتادن تقاضا از عرضه سبب افزایش شدت رقابت در خرید مس شده است. به عنوان مثال در برخی مواقع رقابت برای خرید مس ۲۰ درصد بوده که رقابت بسیار شدیدی را بین خریداران محسوب می‌شود.

مدیرعامل مسبارکاهو با عنوان اینکه دلیل کاهش عرضه مس در بازار داخلی، صادرات است، ادامه داد: علیرغم عرضه مس در بورس کالا، مهم‌ترین دلیلی که سبب کمبود کاتد و مفتول مس در بازار شده، صادرات مفتول مس با تغییر ظاهری آن است؛ با اینکه صادرات مفتول

مس ممنوع است اما با تغییرات کوچکی که در شکل مفتول ۸ میلی‌متری ایجاد می‌کنند، مفتول را به عنوان محصول تولیدی غیره، به کشورهای دیگر صادر می‌کنند.

رحمانی گفت: LC داخلی یکی از طرح‌های خوبی است که اجرا شده است؛ اگر این اعتبارنامه وجود نداشت تعداد واحدهای تولیدی تعطیل، بیش از این تعداد فعلی بود. بر اساس این اعتبارنامه که از بانک‌های داخلی گرفته می‌شود، خریدار سه ماه فرصت دارد که نسبت به تسویه فاکتور خرید خود با یک سود سه درصدی اقدام کند. البته این طرحی است که شرکت ملی صنایع مس ایران اجرا کرده است و بر اساس آن محصولات خود را به صورت مدت‌دار به فروش می‌رساند که بسیار یاری‌رسان تولیدکنندگان مفتول و سیم و کابل مسی بوده است. وی ادامه داد: تولید مفتول از قراضه نیازمند

تکنولوژی خاصی است که مجموعه ما نیز این تکنولوژی را در اختیار دارد که یکی از به‌روزترین فناوری‌های دنیا است و از کشور ایتالیا وارد کرده‌ایم. در تولید مفتول با کیفیت از قراضه هیچ مشکلی نداریم. تفاوت کیفیت مفتول تولید شده از قراضه نسبت به مفتول تولید شده از کاتد بسیار ناچیز است اما این مفتول نیز کیفیت بسیار خوبی دارد.

مدیرعامل مسبارکاهو با عنوان اینکه در تولید سیم‌لاکی از مفتول مسی تولید شده از قراضه نمی‌توان استفاده کرد، مطرح کرد: کیفیت مفتول در ساخت سیم‌لاکی بسیار اهمیت دارد، اما در ساخت سیم و کابل می‌توان از مفتول‌های تولید شده از قراضه نیز استفاده کرد.

رحمانی با اشاره به اینکه برخی از بخشنامه‌های دولتی موجب سردرگم شدن تولیدکنندگان شده است، گفت: بزرگ‌ترین چالش ما در حوزه تولید و عرضه سیم و کابل، فعالیت با ارز نیمایی است، با اینکه تمام تلاش ما فعالیت در راستای بخشنامه‌های دولتی است اما بستر لازم برای خرید و فروش بر اساس ارز

نیمایی وجود ندارد. در بحث صادرات به دلیل اینکه بیشتر فروش ما به کشورهای عراق و افغانستان است و پرداخت این کشورها نیز با ریال صورت می‌گیرد عملاً برگشت ارز حاصل از صادرات سیم و کابل از این کشورها مقدور نیست.

کشورهای افغانستان و عراق پرداخت ارز به جای ریال را قبول نمی‌کنند و این معضلات حاصل از بخشنامه برگشت ارز حاصل از صادرات تولیدکنندگانی همچون ما که سیم و کابل به کشورهای دیگر صادر می‌کنند را سردرگم کرده است. برخی موارد کمبود مواد اولیه سبب شده تا مشتری خارجی را از دست بدهیم، یعنی سفارش داشتیم اما چون نتوانستیم مواد اولیه مورد نیاز را تامین کنیم، موفق به عقد قرارداد قطعی نشدیم.

مدیرعامل مسبارکاو با عنوان اینکه بازار سیم و کابل داخلی را کد است، ادامه داد: بسیاری از پروژه‌هایی که نیاز به سیم و کابل برقی داشتند متوقف شده‌اند، توقف پروژه‌های دولتی که منتج از کسری بودجه است سبب شده بازار داخلی سیم و کابل برقی مساعد نباشد. با این وضعیت، باید بیشتر بر معامله با بازارهای صادراتی متمرکز شد؛ صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس و کشورهای C.I.S می‌تواند رونق زیادی در بحث تولید سیم و کابل برقی ایجاد کند که امیدواریم در ساز و کار دلار نیمایی تغییراتی حاصل شود که بتوان از طریق کانال صادرات، صنعت تولید سیم و کابل کشور را توسعه داد. مجموعه ما علاوه بر سیم و کابل، تسمه‌های مسی نیز صادر می‌کند.

مدیرعامل مسبارکاو با عنوان اینکه بزرگ‌ترین حمایتی که دولت می‌تواند از تولیدکنندگان داشته باشد، تک‌نرخی کردن قیمت ارز است، گفت: در شرایط کنونی تنها راه حل نجات صنایع و واحدهای تولیدی، تک‌نرخی شدن قیمت دلار است، اگر دولت برای سال آینده بتواند دلار را تک‌نرخ کند، به آینده صنعت می‌توان امیدوار بود، در غیر اینصورت اصلاً آینده خوبی در انتظار تولید کشور نیست.

افزود: یکی از مشکلات دو نرخ بودن دلار این است که معاملات در بورس کالا با نرخ نیمایی انجام می‌شود و همین زمینه‌ساز قاچاق مس از ایران است و این تفاوت قیمت دلار نیمایی با دلار آزاد، باب سوءاستفاده را باز کرده است. اگر دلار تک‌نرخ شود صادرات مفتول مس در اشکال مختلف نیز کاهش می‌یابد. متأسفانه از زمانی که نوسانات دلار آغاز شد؛ تولیدکنندگان تنها توانستند در راستا حیات مجموعه خود فعالیت کنند و هیچ واحد تولیدی دیگر نتوانسته است در جهت توسعه و ارتقای مجموعه خود برنامه‌ریزی و تلاش کند.

مدیرعامل مسبارکاو با عنوان اینکه بازار سیم و کابل داخلی را کد است، ادامه داد: بسیاری از پروژه‌هایی که نیاز به سیم و کابل برقی داشتند متوقف شده‌اند، توقف پروژه‌های دولتی که منتج از کسری بودجه است سبب شده بازار داخلی سیم و کابل برقی مساعد نباشد. با این وضعیت، باید بیشتر بر معامله با بازارهای صادراتی متمرکز شد؛ صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس و کشورهای C.I.S می‌تواند رونق زیادی در بحث تولید سیم و کابل برقی ایجاد کند که امیدواریم در ساز و کار دلار نیمایی تغییراتی حاصل شود که بتوان از طریق کانال صادرات، صنعت تولید سیم و کابل کشور را توسعه داد. مجموعه ما علاوه بر سیم و کابل، تسمه‌های مسی نیز صادر می‌کند.

وی با اشاره بر تأثیر مثبت نرخ تورم و ارزش بازار خارجی، گفت: با توجه به اینکه دستمزد کارگر داخلی بسیار ناچیز است به راحتی می‌توان بازارهای خارجی را به دست آورد و نرخ تورم و ارزی که ایجاد شده موقعیت را برای صادرات محصولات مسی مساعدتر کرده که باید از آن استفاده شود و نباید بگذاریم این فرصت به راحتی از دست برود. افزایش قیمت دلار از طرفی به رونق صادرات کمک کرده است اما از طرفی ثبت معامله در سامانه نیما و فعالیت با دلار



یکی از مشکلات دو نرخ بودن دلار این است که معاملات در بورس کالا با نرخ نیمایی انجام می‌شود و همین زمینه‌ساز قاچاق مس از ایران است و این تفاوت قیمت دلار نیمایی با دلار آزاد، باب سوءاستفاده را باز کرده است. اگر دلار تک‌نرخ شود صادرات مفتول مس در اشکال مختلف نیز کاهش می‌یابد. متأسفانه از زمانی که نوسانات دلار آغاز شد؛ تولیدکنندگان تنها توانستند در راستا حیات مجموعه خود فعالیت کنند و هیچ واحد تولیدی دیگر نتوانسته است در جهت توسعه و ارتقای مجموعه خود برنامه‌ریزی و تلاش کند